

Vertrieb Kompressoren und Drucklufttechnik Gewerbe und Industrie

für die Gebiete Salzburg und Bayern

Ebner Druckluft GmbH überzeugt seit über vier Jahrzehnten durch Qualität, Service und umfassendes Fachwissen im Bereich Kompressor- und Drucklufttechnik.

Ihre Aufgaben:

- Verkauf von Druckluftanlagen, Wartungen, Wartungsvereinbarungen u.v.m.
- Aktive Kontaktaufnahme mit Unternehmen im Gebietsbereich
- Akquisition von Neukunden
- Betreuung bestehender Kunden
- Unterstützung bei Messen im Gebietsbereich
- Zu einem guten Unternehmensimage beitragen

Qualifikation:

- Fundierte technische Ausbildung – HTL-Maschinenbau oder Ähnliche, kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung im technischen Verkauf, sowie Freude im direkten Kundenkontakt
- Produkt- und Branchenkenntnisse sind von Vorteil
- Führerschein B
- Hohe Reisebereitschaft auch mit Nächtigung
- Gute Kenntnisse – PC und MS-Office (Word und Excel)
- Lernbereitschaft und Freude zur Weiterbildung
- Ausgeprägtes Maß an Genauigkeit und Verlässlichkeit
- Sicheres Auftreten & starke Kunden- und Verkaufsorientierung

Unser Angebot:

- Dauerhafte Position in einem etablierten Unternehmen, das auf über 40 Jahre Erfahrung zurückblickt
- Weitgehend selbstständiges Arbeiten mit Eigenverantwortung
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Leistungsgerechte Entlohnung **ab € 49.000,- Jahresgehalt** je nach Qualifikation und Berufserfahrung, zuzüglich Diäten, Firmenauto, Firmentelefon usw.

Wenn Sie ein Teil unseres innovativen Unternehmens werden möchten und die beschriebenen Anforderungen erfüllen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung inkl. Motivationsschreiben, Lebenslauf und relevanten Zeugnissen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per Mail an: info@ebner-druckluft.de